

DE CERCA | Adolfo Suárez Illana Socio y presidente internacional de Ontier

“Hemos perdido el respeto a los demás”

Lleva 25 años ejerciendo como abogado, pero aún le recuerdan el año que pasó en política. Cree que el individualismo mina empresas y países: “Juntos somos más”.

Carmen Méndez, Madrid

“No seríamos nada sin una voluntad total de servicio”. Adolfo Suárez Illana (Madrid, 1964) habla del equipo que hay detrás de la firma de abogados Ontier. Pero se refiere a esa misma cualidad cuando recuerda a su padre, el expresidente del Gobierno Adolfo Suárez. Y hay voluntad e ilusión en la templanza elegante de quien ha lidiado 25 años con el mundo de la abogacía, pero también con los toros zaínos de la política y el cáncer; alguien que también sabe qué es un ruedo de verdad -fue novillero antes que empresario- y que atesora la sabiduría de las cornadas de la vida, del amor y de la muerte.

– Empecemos la faena, ¿cuál es el origen de nuestros problemas?

Algo muy simple: la falta de respeto. Hemos perdido el respeto a los demás. En ese viaje hacia el individualismo, queremos imponernos unos sobre otros, que es lo que tradicionalmente hemos hecho.

– ¿Qué le faltó como político?

Ambición personal. No tengo ninguna. Creo en un determinado ideal de país, en desarrollar proyectos, pero lo hago desde un respeto tan brutal al contrincante -como aprendí en casa- que éste deja de ser un oponente para convertirse en un socio cola-

“ El valor no es quedarse quieto, sino ser capaz de imaginar la técnica con la que enfrentarte al toro o al rival que tengas delante ”

borador. Para mí, por ejemplo, el PSOE no es el enemigo, sino el compañero con el que se ha construido España en los últimos 35 años.

– Tras su breve paso por la política se centró de nuevo en la abogacía, en la empresa. ¿Qué ha sido lo fundamental en los últimos años?

Innovar y convertir Ontier en una empresa de servicios jurídicos, no sólo un despacho. Hay que estar permanentemente atentos a cómo va a ser el futuro, imaginarlo y luchar para conseguirlo. Esto ya no es tarea de los tres socios, sino de muchísimas personas que forman un equipo magnífico.

– A la hora de innovar, ¿faltan ideas o dinero?

La gente echa en falta ambas cosas, pero el dinero y las ideas, al final, son algo bastante común, incluso diría que sobran. Lo que se necesita siempre es alguien comprometido en sacar esas ideas adelante.

– Se licenció en Derecho, hizo un

máster en Harvard, trabaja como abogado desde hace 25 años. ¿Qué ha aprendido?

Que hay que estar enamorado de tu profesión; saber que aunque ganes un pleito, mañana tienes otro. El éxito pasado no sirve de nada: hay que ser humilde.

– ¿El mayor enemigo en el trabajo?

La autocomplacencia.
– Su especialidad es la resolución de conflictos alternativos, es decir, negociar. ¿Cuál es el principal error que se comete hoy?

Pretender que el otro cambie, pero no ceder nada. Para avanzar, hay que tener la valentía de traspasar las fronteras de uno mismo.

– Sólo estuvo un año en política. ¿Cómo recuerda la experiencia?

Sólo fue un año, pero ha marcado mi vida. La salida fue dura, pero fue casi peor entrar. Tuve que cerrar mi despacho en un momento bueno.

– ¿Quién le apoyó?

La única persona, y cuando digo la única es la única, fue mi padre. Y era el único cuya opinión realmente me importaba para aquella decisión.

– ¿Un nombre y un apellido pueden ser una bendición o una carga?

Me llamo Adolfo Suárez. Es una ventaja. Siempre intentaré honrarla.
– ¿Y a la hora de los negocios?



Adolfo Suárez Illana en el despacho de Ontier en Madrid.

La primera vez que llamo a alguien sé que atienden a mi padre; la segunda, trato de ganármelo yo.

– ¿De dónde sale su fuerza?

La fortaleza es un don divino, el sentido trascendente de las cosas te ayuda mucho en los malos momentos. Si tu horizonte es algo finito, que vas a perder seguro, mal asunto. La gente, por ejemplo, idolatra la salud como fuente de todos los bienes.

– ¿Y no es así?

La salud es lo único que sabemos que vamos a perder. Morir es perder la salud. La alegría es lo único que depende de nosotros.

– Hablamos de muerte, ¿es la esencia del toreo?

No. El problema es que sólo triunfará aquél que esté dispuesto a morir. La esencia del toreo es bailar a muerte en una cuerda floja que se extiende entre los pitones de un toro.

– ¿Qué enseña el toro en los ruedos empresariales?

Que el valor no es quedarse quieto, eso lo hacen muchos, sino imaginar la técnica con la que enfrentarse al rival que tienes delante. Hay que estudiar al oponente y ser capaz de dominar la embestida. El valor es pensar.

EL TIEMPO

MÁXIMA	MÍNIMA
32	9
Sevilla	Valladolid

ESPAÑA

Ciudad	Máx.	Min.	Condiciones
A Coruña	21	15	Despejado
Barcelona	23	18	Lluvioso
Bilbao	20	13	Lluvioso
Madrid	23	13	Despejado
Málaga	27	19	Despejado
P. Mallorca	27	14	Lluvioso

Ciudad	Máx.	Min.	Condiciones
Sevilla	32	17	Despejado
Tenerife	26	22	Nuboso
Toledo	25	11	Despejado
Valencia	27	17	Nuboso
Valladolid	19	9	Despejado
Zaragoza	22	14	Lluvioso

EUROPA

Ciudad	Máx.	Min.	Condiciones
Ámsterdam	22	15	Nuboso
Berlín	21	14	Lluvioso
Bruselas	22	14	Nuboso
Estocolmo	15	7	Lluvioso
Ginebra	15	13	Lluvioso
Lisboa	27	19	Despejado

Ciudad	Máx.	Min.	Condiciones
Londres	18	12	Lluvioso
Moscú	12	7	Lluvioso
Praga	21	12	Lluvioso
Roma	24	18	Lluvioso
Viena	22	14	Lluvioso
Zurich	16	11	Lluvioso

MUNDO

Ciudad	Máx.	Min.	Condiciones
Buenos Aires	18	13	Lluvioso
México	22	13	Lluvioso
Miami	31	26	Lluvioso
Nueva York	25	21	Lluvioso
Rabat	27	20	Despejado
Tokio	26	22	Lluvioso

7%

de

RENTABILIDAD

garantizada

Oportunidad de inversión en establecimientos comerciales en pleno funcionamiento con amplia clientela y en apartamentos en 1ª línea -totalmente amueblados y acondicionados, a 20 metros del mar-. Compra directa al constructor. Rentabilidad hasta del 7% con alquiler garantizado (plazo 1, 2, 3 ó más años, según acuerdo). Oferta para unidades limitadas. **Infórmese en el 91 411 99 10 ó en las OFICINAS de HOTELES MARINA D'OR® en calle PRÍNCIPE DE VERGARA, 93. 28006. Madrid.**